



OFERTAS DE EMPLEO

Feria de Empleo y Emprendimiento 2024

Nombre empresa: KEYLAND SISTEMAS DE GESTIÓN

Perfil demandado: RESPONSABLE DEL ÁREA DE SOFTWARE INDUSTRIAL

Descripción:

Gerente para nuestra área de Soluciones, encargada de la ejecución de proyectos que ayuden la gestión en tiempo real de procesos productivos en entornos industriales.

A su cargo tendrá 3 unidades de negocio: base instalada, Emisuite y Aveva con un volumen de negocio anual cada una de ellas de un millón de euros.

El candidat@ deberá tener **experiencia previa/conocimientos en sistemas de software industrial tipo MES: AVEVA, SIEMENS, MAPEX, OLANET...** así como metodologías de optimización de desarrollo SW: Devops, QA.

Funciones:

- Marcar la estrategia del área en base a la evolución del mercado y necesidades de los clientes. -Responsables del crecimiento de su área.
- Desarrollo de negocio de las soluciones y servicios de su área en Colaboración con el equipo comercial.
- Toma de decisiones con implicación directa sobre sus equipos.
- Supervisión de las estimaciones económicas de las ofertas.



-Responsabilidad directa de la consecución de los objetivos de facturación y margen de su área, así como de la ejecución de proyectos en tiempo y con los indicadores de calidad cumplidos.

-Visión global sobre los diferentes proyectos desarrollados por sus equipos y entender las necesidades de gestión en cada momento de los mismos.

-Responsable directo de los Business Manager de su área de Base instalada y Soluciones industriales.

-Gestión de equipos materiales requeridos por su área.

-Reuniones periódicas de seguimiento con sus equipos.

-Responsable de cumplimiento de la productividad de su área.

-Realización y cumplimiento de presupuesto anual de del Área.

-Responsable de las imputaciones y reporte económico de su área en cuanto a ingresos y costes. Seguimiento con la Dirección de Operaciones de la compañía.

Misión del puesto. Responsabilidades principales:

- Visión global de sus equipos y los principales proyectos.
- Eficiencia
- Rentabilidad
- Liderazgo
- Toma de decisiones
- Conocimiento del mercado, respecto de su tecnología y su competencia.
- Búsqueda y propuesta de partners que aporten valor a su Área
- Mejora constante del offering de su Área

Competencias:



- Organización
- Liderazgo
- Orientación al cliente.
- Trabajo en equipo.
- Compromiso.
- Delegación efectiva.

El candidat@ debe estar martes y jueves en la oficina de Burgos y el resto de días puede teletrabajar.

Requisitos: